

The logo for KUKe, featuring the letters 'KUKe' in a serif font. The 'K' and 'U' are blue, while the 'e' is red with a blue outline. The background of the slide is a blue-tinted aerial photograph of a valley with many hot air balloons floating in the sky.

KUKe

Wsparcie KUKe dla ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw

Warszawa, 31 sierpnia 2015 r.

Kim jesteśmy?

- Jesteśmy specjalistą w ubezpieczaniu transakcji eksportowych i krajowych realizowanych na warunkach kredytowych.
- Posiadamy ustawowy mandat na prowadzenie ubezpieczeń eksportowych gwarantowanych przez Skarb Państwa.
- Jesteśmy polskim ubezpieczycielem należności z przeważającym udziałem Skarbu Państwa.
- Wspieramy polskich przedsiębiorców od blisko 25 lat.

Rola KUKE

1

Wspieranie proeksportowych działań przedsiębiorców poprzez przeniesienie ryzyka transakcji eksportowych z przedsiębiorcy na wyspecjalizowaną instytucję ubezpieczeniową.

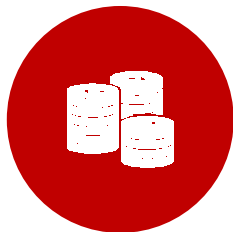
2

Oferowanie instrumentów ubezpieczeniowych, którymi nie dysponują prywatni ubezpieczyciele lub dysponują w ograniczonym zakresie.

3

Umożliwienie przedsiębiorcom dostępu do źródeł finansowania.

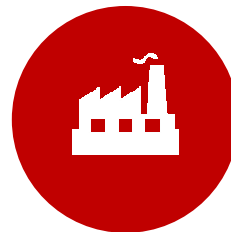
Narzędzia w ofercie KUKE wspierające działalność eksportową



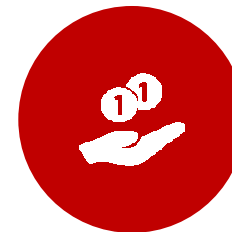
Ubezpieczenia
należności



Gwarancje



Ubezpieczenia
inwestycji
bezpośrednich



Faktoring

Obszary ryzyka w transakcjach eksportowych

Kredyt
kupiecki

Partner
handlowy

Kraj
partnera
handlowego

Ryzyko
kursowe

Transport

Towar i jego
cena

Dokumenty
i przepisy

Własność
intelektu-
alna

Adresaci ubezpieczeń eksportowych gwarantowanych przez Skarb Państwa

Przedsiębiorcy mający miejsce zamieszkania lub siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, którzy:

- ✓ realizują eksport na warunkach kredytowych,
- ✓ realizują eksport krajowych towarów lub usług,
- ✓ dokonują inwestycji za granicą.

Jednostki finansujące kontrakty eksportowe, realizowane przez przedsiębiorców, którzy spełniają warunki określone powyżej.

Wymóg krajowości eksportowanego produktu

- **Ustawa z dnia 7 lipca 1994 r. o gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeniach eksportowych (Dz. U. z 2001 r. Nr 59, poz. 609, z późn. zmianami)**
art. 6a – 6e ustawy dotyczą warunków, jakie muszą spełniać produkty lub usługi eksportowane w ramach kontraktu eksportowego, aby można je było uznać za krajowe.
- **Rozporządzenie Ministra Gospodarki z dnia 19 grudnia 2015 r. (Dz. U. z 2014 r. poz. 1978)**
określa maksymalny procentowy udział składników pochodzenia zagranicznego w przychodzie netto z realizacji kontraktu eksportowego oraz rodzaje dowodów, na podstawie których ustala się pochodzenie produktu lub usługi.

Program rządowy Finansowe Wspieranie Eksportu

- **Cel: ułatwienie zagranicznym oraz polskim przedsiębiorcom dostępu do kredytów finansujących eksport polskich towarów i usług.**
- Przyjęty przez Radę Ministrów 30 lipca 2009 r.
- Oferowany przez BGK przy współpracy z KUKE.
- Skierowany do wszystkich przedsiębiorców bez względu na branżę i wielkość.
- Preferencyjne warunki finansowania.
- Finansowanie dotyczy eksportu polskich towarów i usług.

Iran

Kontrakty z terminem płatności do 2 lat

- Zaangażowanie KUKE: 2,8 mln zł (kwota czynnych limitów kredytowych).
- Eksporterzy z branży spożywczej.

Kontrakty z terminem płatności 2 i więcej lat

- Od 2010 r. Iran jest czasowo wyłączony z pokrycia ubezpieczeniowego.

Zapraszamy do współpracy



www.kuke.com.pl



(22) 356 80 00



kontakt@kuke.com.pl



ul. Sienna 38, 00-121 Warszawa