



Informacja prasowa

Warszawa, dnia 4 maja 2026 r.

Eksport w marcu 2026 – prognoza Krajowej Izby Gospodarczej

Dostępne obecnie dane o stanie gospodarki realnej oraz opinie pozyskane od członków KIG pozwalają szacować, że eksport w marcu 2026 roku wyniósł 32 443 mln EUR. Okazał się więc o 12,8% wyższy niż w lutym, w stosunku zaś do wielkości notowanych przed dwunastoma miesiącami zwiększył się o 7,4%. Wielkość eksportu w kwietniu będzie, ze względów sezonowych, niższa od notowanej w marcu.

Marzec to zazwyczaj miesiąc, w którym aktywność eksportowa znacząco rośnie. Z początkiem wiosny przyspiesza realizacja kontraktów otwierającego się roku. Handel forsownie uzupełnia towary do sprzedaży kolekcji wiosna – lato w zakresie odzieży i obuwia, ale nie tylko. Procesy te nabierają tempa, a jednocześnie marzec jest dłuższy od lutego i to znacząco zwiększa liczbę operacji, które można w nim wykonać (produkcja, dostawy, zawarte kontrakty). Myśląc o marcu wypada pamiętać, że styczeń i luty były miesiącami o rozczarowujących obrotach, po części ze względu na trudną pogodę i kłopoty z logistyką. Marzec był więc okresem, kiedy starano się odrobić jak największą część z opóźnień. Wskazują na to dane tak z przemysłu, jak również z handlu hurtowego. Sezonowy wzrost sprzedaży okazał się wyraźnie lepszym niż przed rokiem. Roczna dynamika sprzedaży poprawiła się więc z 1,9% w lutym do 7,4% w marcu.

W marcu wycena złotego wobec euro uległa osłabieniu w stosunku do notowanej w lutym o 1,28% i wyniosła 4,2717. Równocześnie okazała się o 2,2% słabsza niż przed rokiem (w lutym złoty był słabszy niż przed rokiem o 1,0%).

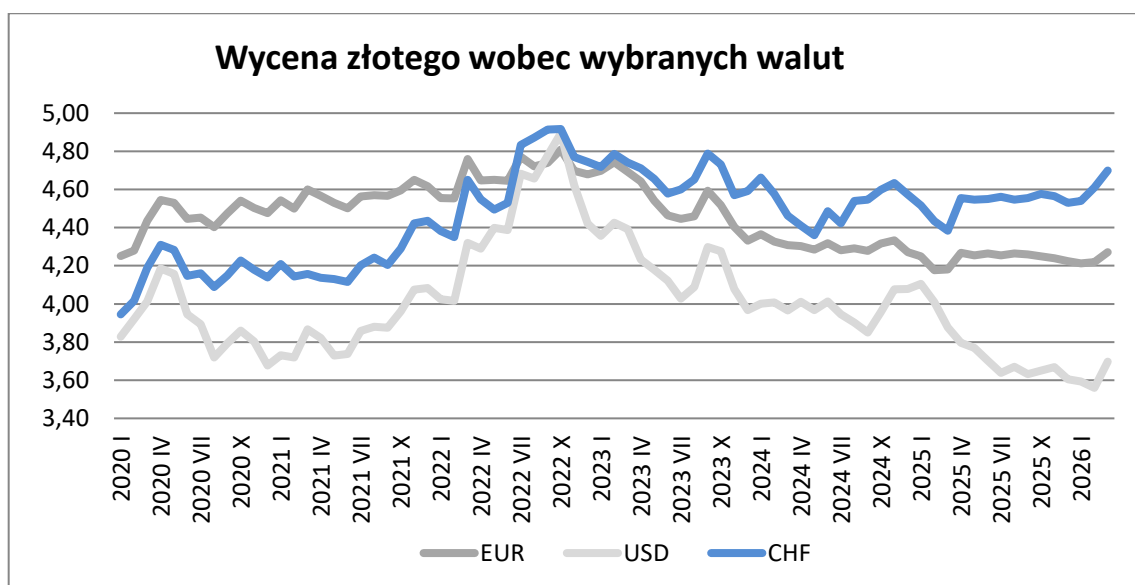
Podobną – choć silniejszą - tendencję obserwowano w przypadku notowań dolara. W marcu złoty osłabił się w stosunku do tej waluty o 3,66% do 3,6971. Marcowa wycena

Krajowa Izba Gospodarcza

ul. Trębacka 4, 00-074 Warszawa, tel.: +48 22 630 96 00, faks: +48 22 827 46 73, www.kig.pl

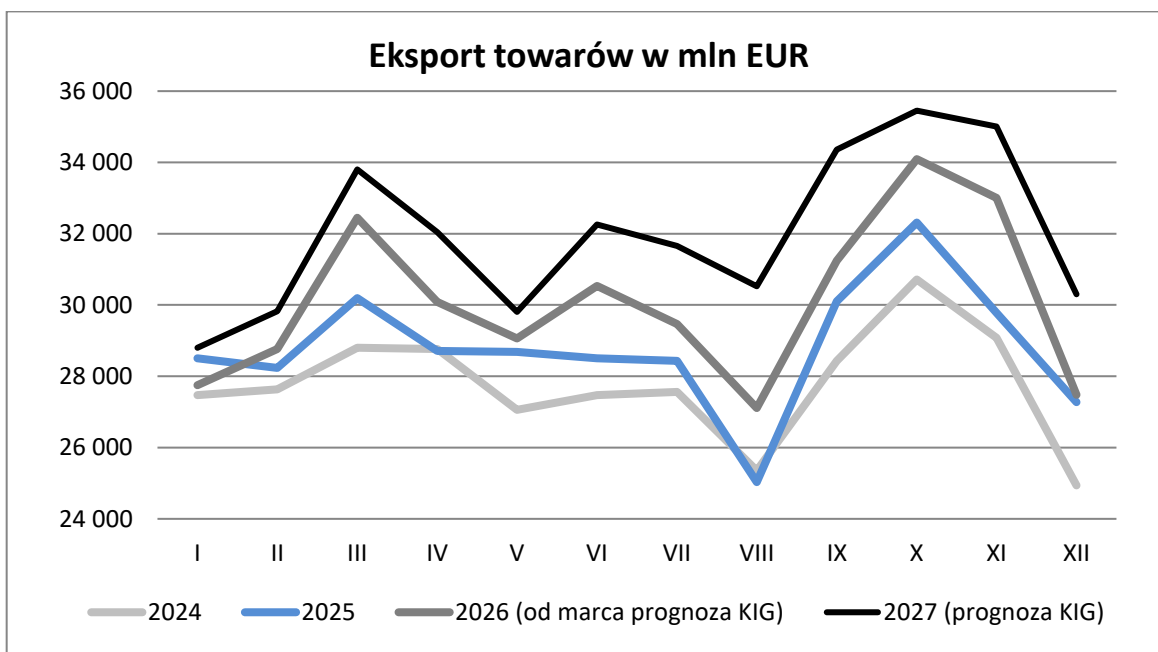
Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS: 0000121136, REGON: 006210187, NIP: 526 000 17 08

okazała się jednocześnie o 4,6% mocniejsza od notowanej przed rokiem. W lutym złoty wobec dolara był o 11,0% mocniejszy niż przed rokiem.



W kilkunastu ostatnich miesiącach jedynie sporadycznie pojawiały się ujemne roczne dynamiki eksportu. Wynikały one raczej z innego niż przed rokiem sezonowego rozłożenia wysyłek, niż z negatywnych tendencji na rynku (co dawało efekt w postaci dużego rozchwiania rocznej dynamiki eksportu dla poszczególnych miesięcy). W najbliższych miesiącach oczekiwane są wzrosty.

Według danych Narodowego Banku Polskiego w pierwszych dwóch miesiącach 2026 roku eksport wyniósł 56 519 mln EUR i okazał się o 0,4% mniejszy niż w analogicznym okresie 2025 roku. Według sprawozdawczości prezentowanej przez Główny Urząd Statystyczny eksport wynoszący w okresie I - II 2026 r. 58 700 mln EUR okazał się niższy niż rok wcześniej o 0,9%.



W najbliższych miesiącach działać mogą czynniki które przeciwstawnie będą wpływać na naszą sprzedaż eksportową. Do niedawna obserwowane było postępujące „ocknięcie” gospodarcze u naszych głównych partnerów handlowych – gdzie poziom koniunktury jeszcze niedawno był bardzo niski (tu zwłaszcza wypada pamiętać o Niemczech naszym głównym partnerze handlowym). Owocowało ono zwiększaniem zamówień w naszym przemyśle. Jednak w związku z niepewnością związaną z wojną na bliskim wschodzie pula zamówień może się czasowo skurczyć. Wraz z narastaniem retoryki protekcjonistycznej oraz wzrostem ryzyka w zakresie łańcuchów dostaw mogą pojawić się u naszych producentów dodatkowe zlecenia od odbiorców europejskich. Wraz z postępowaniem reindustrializacji USA część naszych dostaw kierowanych do odbiorców ze starych krajów Unii (w zakresie dóbr o charakterze zaopatrzeniowym) zmniejszy się, ale być może znajdzie nowych odbiorców w Stanach. Powoli kończy się okres szybkiego wzmocnienia naszej waluty wobec euro - utrudniający naszym eksporterom ekspansję. Osłabienie dolara względem euro jest korzystne dla części naszych wytwórców – obniża bowiem koszt zaopatrzenia w surowce i komponenty (wyceniane w dolarach) przy niezmięniętej wycenie sprzedaży w euro. Niestety słabszy dolar to równoczesny wzrost presji konkurencyjnej ze

strony części dostawców (zwłaszcza tych z dalekiego wschodu), którzy swoje wyroby wyceniają w stosunku do dolara.

W średnioterminowej perspektywie oczekiwany jest w Europie i nie tylko - wzrost popytu związany ze wzmacnianiem obronności i odporności państw. Dla nas szczególne znaczenie będzie miał wzrost popytu na zwiększenie odporności. Wszak jest on generowany bardzo szeroko - nie tylko na poziomie administracji państw, ale również poszczególnych firm i gospodarstw domowych. W dodatku jest to popyt na bardzo wiele rodzajów wyrobów – a to zwiększa poziom zamówień dla naszej gospodarki.

Zmiany eksportu	2025	2026 (prog.)	2027 (prog.)
Eksport ogółem	3,5%	4,4%	6,3%
Niemcy	2,9%	4,1%	5,8%
Pozostałe kraje strefy euro	5,1%	4,7%	6,8%
Kraje UE nie będące w strefie euro	6,5%	5,3%	7,4%
Pozostałe kraje rozwinięte	3,9%	3,5%	6,0%
Kraje Europy Środkowo - Wschodniej	-6,1%	5,0%	5,5%
Kraje rozwijające się	2,1%	3,0%	5,0%

Eksport w roku 2025 zwiększył się z 333,3 mld EUR w roku 2024 do 345,8 mld EUR tj. o 3,7%. Według naszych najnowszych szacunków eksport w roku 2026 może wzrosnąć do 361,0 mld EUR tj. o 4,4%, a w roku 2027 wzrosnąć o kolejne 6,3% i osiągnąć 383,8 mld EUR.

Kontakt

Piotr Soroczyński

tel. 22 630 97 24

kom. 502 503 272

e-mail: psoroczynski@kig.pl