



Informacja prasowa

Warszawa, dnia 2 czerwca 2026 r.

Eksport w kwietniu 2026 – prognoza Krajowej Izby Gospodarczej

Dostępne obecnie dane o stanie gospodarki realnej oraz opinie pozyskane od członków KIG pozwalają szacować, że eksport w kwietniu 2026 roku wyniósł 30 512 mln EUR. Okazał się więc o 5,9% niższy niż w marcu, w stosunku zaś do wielkości notowanych przed dwunastoma miesiącami zwiększył się o 6,3%. Wielkość eksportu w maju będzie, ze względów sezonowych, niższa od notowanej w kwietniu.

Kwiecień to zazwyczaj miesiąc, w którym aktywność eksportowa ulega lekkiej korekcie po wyjątkowo wysokim marcu. Krótszy jest bowiem czas pracy, co zmniejsza ilość operacji jakie można wykonać (produkcja, dostawy, zawarte kontrakty). W dodatku proces zaopatrywania handlu na okres wiosna-lato jest już mniej forsowny. Tym razem działał też dodatkowy czynnik - wyniki marca były dodatkowo podbijane nadrobianiem opóźnień ze stycznia i lutego, kiedy warunki meteorologiczne były wyjątkowo niesprzyjające. Sezonowa korekta sprzedaży okazała się nieco głębsza niż przed rokiem. Wskazują na to dane tak z przemysłu, jak również z handlu hurtowego. Roczna dynamika sprzedaży obniżyła się z 7,4% w marcu do 6,3% w kwietniu.

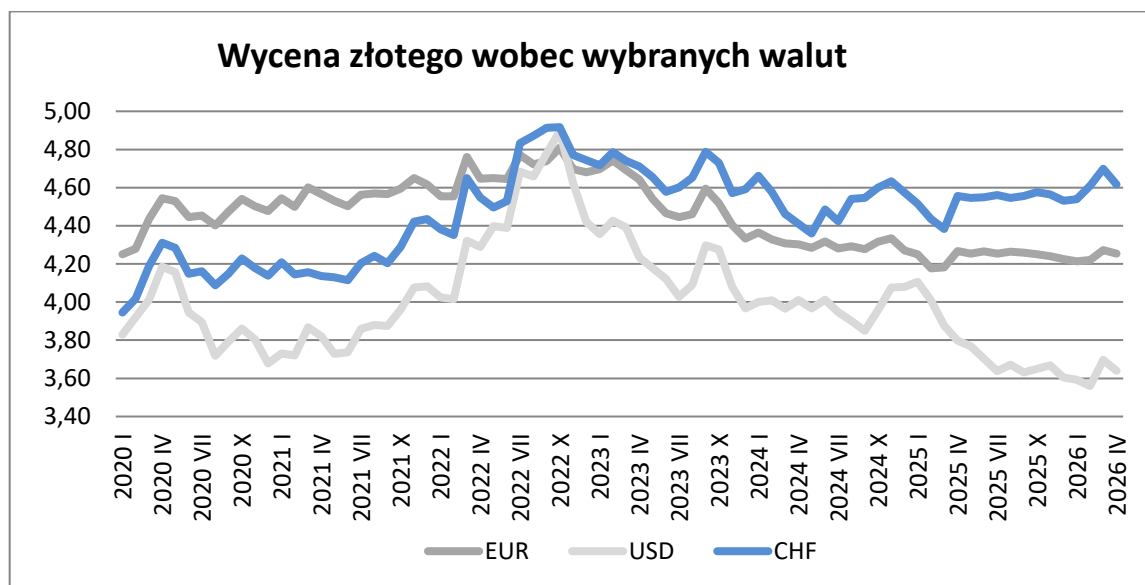
W kwietniu wycena złotego wobec euro uległa wzmocnieniu w stosunku do notowanej w marcu o 0,42% i wyniosła 4,2536. Równocześnie okazała się o 0,3% mocniejsza niż przed rokiem (w marcu złoty był słabszy niż przed rokiem o 2,2%).

Podobną – choć silniejszą - tendencję obserwowano w przypadku notowań dolara. W kwietniu złoty wzmocnił się w stosunku do tej waluty o 1,54% do 3,6400. Kwietniowa wycena okazała się jednocześnie o 4,1% mocniejsza od notowanej przed rokiem. W marcu złoty wobec dolara był o 4,6% mocniejszy niż przed rokiem.

Krajowa Izba Gospodarcza

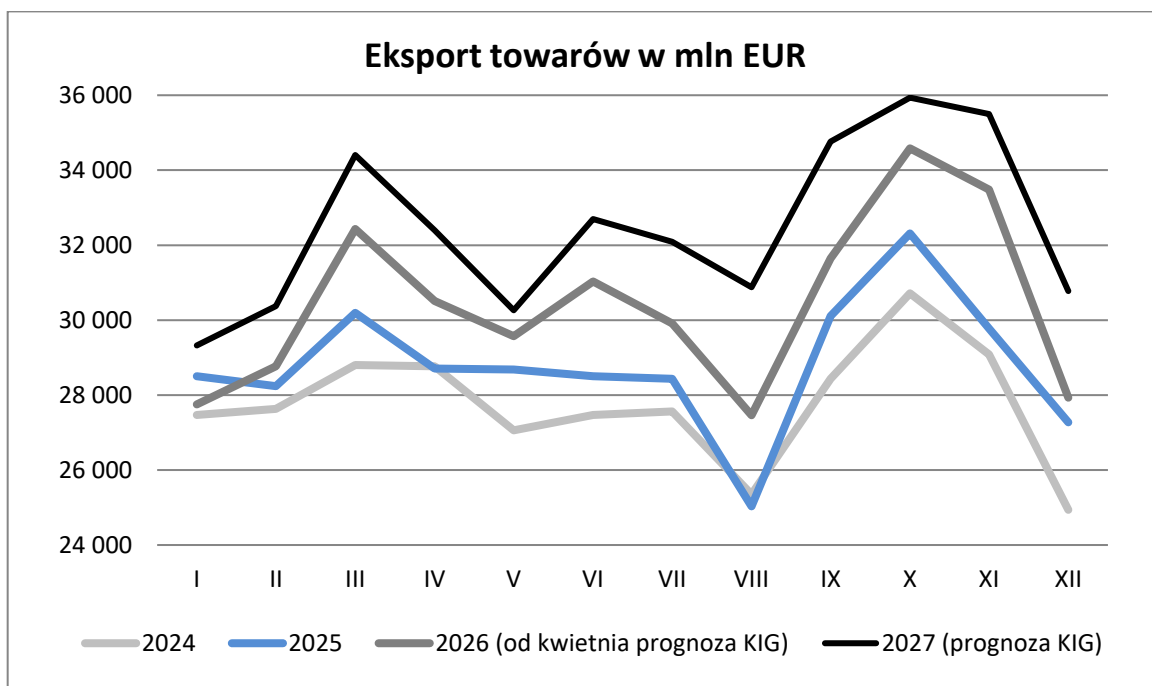
ul. Trębacka 4, 00-074 Warszawa, tel.: +48 22 630 96 00, faks: +48 22 827 46 73, www.kig.pl

Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS: 0000121136, REGON: 006210187, NIP: 526 000 17 08



W kilkunastu ostatnich miesiącach jedynie sporadycznie pojawiały się ujemne roczne dynamiki eksportu. Wynikały one raczej z innego niż przed rokiem sezonowego rozłożenia wysyłek, niż z negatywnych tendencji na rynku (co dawało efekt w postaci dużego rozchwiania rocznej dynamiki eksportu dla poszczególnych miesięcy). W najbliższych miesiącach oczekiwane są wzrosty.

Według danych Narodowego Banku Polskiego w pierwszych trzech miesiącach 2026 roku eksport wyniósł 88 959 mln EUR i okazał się o 2,3% większy niż w analogicznym okresie 2025 roku. Według sprawozdawczości prezentowanej przez Główny Urząd Statystyczny eksport wynosząc w okresie I - III 2026 r. 93 300 mln EUR okazał się wyższy niż rok wcześniej o 2,2%.



W najbliższych miesiącach działać mogą czynniki które przeciwstawnie będą wpływać na naszą sprzedaż eksportową. Do niedawna obserwowane było postępujące „ocknięcie” gospodarcze u naszych głównych partnerów handlowych – gdzie poziom koniunktury jeszcze niedawno był bardzo niski (tu zwłaszcza wypada pamiętać o Niemczech naszym głównym partnerze handlowym). Owocowało ono zwiększaniem zamówień w naszym przemyśle. Jednak w związku z niepewnością związaną z wojną na bliskim wschodzie pula zamówień może się czasowo skurczyć. Wraz z narastaniem retoryki protekcjonistycznej oraz wzrostem ryzyka w zakresie łańcuchów dostaw mogą pojawić się u naszych producentów dodatkowe zlecenia od odbiorców europejskich. Wraz z postępowaniem reindustrializacji USA część naszych dostaw kierowanych do odbiorców ze starych krajów Unii (w zakresie dóbr o charakterze zaopatrzeniowym) zmniejszy się, ale być może znajdzie nowych odbiorców w Stanach. Powoli kończy się okres szybkiego wzmacniania naszej waluty wobec euro - utrudniający naszym eksporterom ekspansję. Osłabienie dolara względem euro jest korzystne dla części naszych wytwórców – obniża bowiem koszt zaopatrzenia w surowce i komponenty (wyceniane w dolarach) przy niezminionej wycenie sprzedaży w euro. Niestety słabszy dolar to równoczesny wzrost presji konkurencyjnej ze

strony części dostawców (zwłaszcza tych z dalekiego wschodu), którzy swoje wyroby wyceniają w stosunku do dolara.

W średnioterminowej perspektywie oczekiwany jest w Europie i nie tylko - wzrost popytu związany ze wzmacnianiem obronności i odporności państw. Dla nas szczególne znaczenie będzie miał wzrost popytu na zwiększenie odporności. Wszak jest on generowany bardzo szeroko - nie tylko na poziomie administracji państw, ale również poszczególnych firm i gospodarstw domowych. W dodatku jest to popyt na bardzo wiele rodzajów wyrobów – a to zwiększa poziom zamówień dla naszej gospodarki.

Zmiany eksportu	2025	2026 (prog.)	2027 (prog.)
Eksport ogółem	3,7%	5,6%	6,7%
Niemcy	2,9%	4,2%	6,0%
Pozostałe kraje strefy euro	5,1%	6,5%	6,6%
Kraje UE nie będące w strefie euro	6,5%	6,8%	7,5%
Pozostałe kraje rozwinięte	3,9%	4,1%	7,1%
Kraje Europy Środkowo - Wschodniej	-6,1%	7,9%	7,0%
Kraje rozwijające się	2,1%	4,8%	6,5%

Eksport w roku 2025 zwiększył się z 333,3 mld EUR w roku 2024 do 345,8 mld EUR tj. o 3,7%. Według naszych najnowszych szacunków eksport w roku 2026 może wzrosnąć do 365,1 mld EUR tj. o 5,6%, a w roku 2027 wzrosnąć o kolejne 6,7% i osiągnąć 389,4 mld EUR.

Kontakt

Piotr Soroczyński

tel. 22 630 97 24

kom. 502 503 272

e-mail: psoroczynski@kig.pl