



## Informacja prasowa

Warszawa, dnia 6 lipca 2026 r.

### **Eksport w maju 2026 – prognoza Krajowej Izby Gospodarczej**

**Dostępne obecnie dane o stanie gospodarki realnej oraz opinie pozyskane od członków KIG pozwalają szacować, że eksport w maju 2026 roku wyniósł 30 109 mln EUR. Okazał się więc o 1,6% niższy niż w kwietniu, w stosunku zaś do wielkości notowanych przed dwunastoma miesiącami zwiększył się o 5,0%. Wielkość eksportu w czerwcu będzie, ze względów sezonowych, wyższa od notowanej w maju.**

Maj to miesiąc, dla którego trudno mówić o stałej sezonowości w aktywności eksportowej. Raczej mamy tu do czynienia z pewną reakcją na to co działo się w kwietniu. Gdy w nim sezonowy spadek jest silny - maj przynieść może wzrosty sprzedaży. Gdy korekta kwietniowa jest umiarkowana - w maju spadki mogą być kontynuowane. Wypada pamiętać, że w maju proces zaopatrywania handlu na okres wiosna-lato jest już mniej forsowny. Dane z przemysłu i handlu hurtowego zdają się wskazywać, że tym razem obowiązującym był scenariusz niewielkiego spadku aktywności eksportowej w maju (po umiarkowanym spadku z kwietnia). Korekta sprzedaży w maju okazała się nieco głębsza niż przed rokiem. Roczna dynamika sprzedaży obniżyła się z 6,6% w kwietniu do 5,0% w maju.

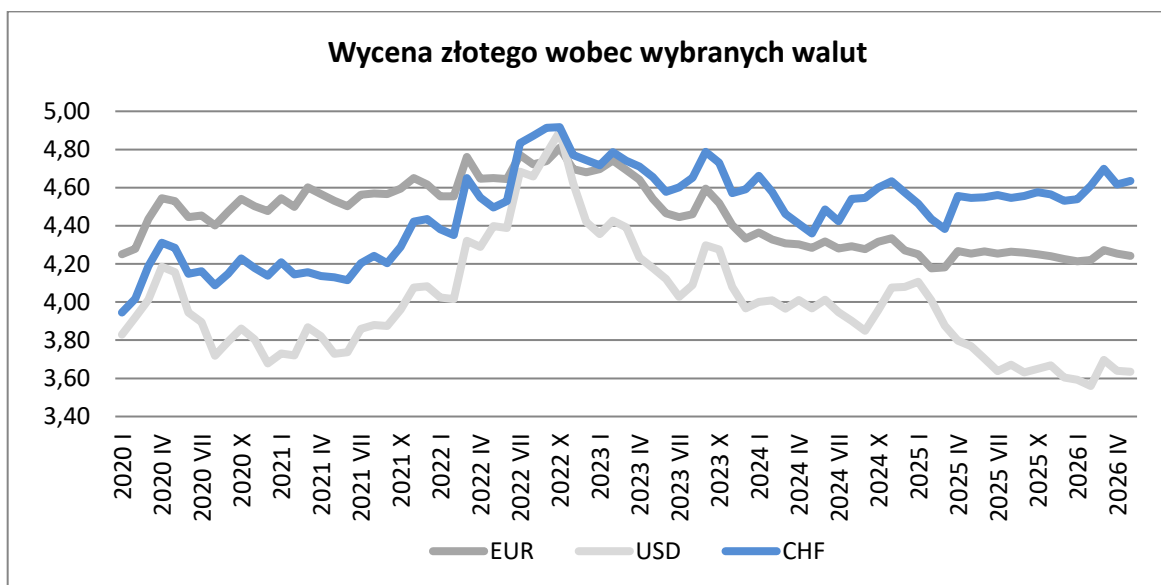
W maju wycena złotego wobec euro uległa wzmocnieniu w stosunku do notowanej w kwietniu o 0,26% i wyniosła 4,2426. Równocześnie okazała się o 0,3% mocniejsza niż przed rokiem (w kwietniu złoty był mocniejszy niż przed rokiem również o 0,3%).

Podobną tendencję obserwowano w przypadku notowań dolara. W maju złoty wzmocnił się w stosunku do tej waluty o 0,14% do 3,6349. Majowa wycena okazała się jednocześnie o 3,6% mocniejsza od notowanej przed rokiem. W kwietniu złoty wobec dolara był o 4,1% mocniejszy niż przed rokiem.

#### **Krajowa Izba Gospodarcza**

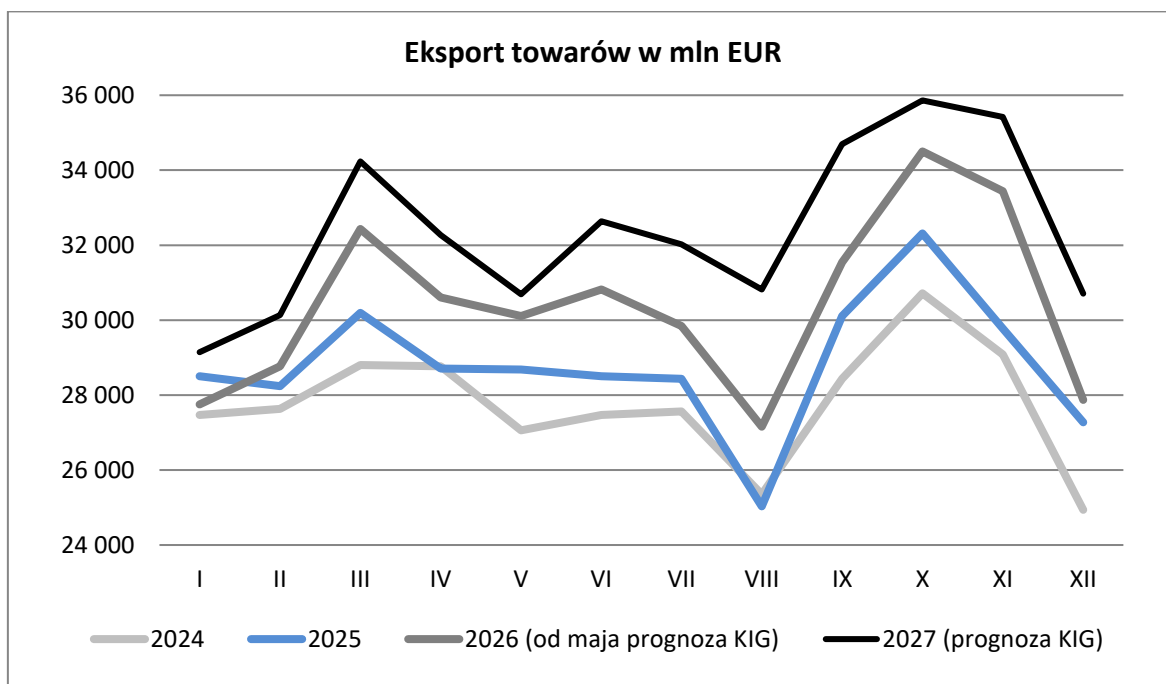
ul. Trębacka 4, 00-074 Warszawa, tel.: +48 22 630 96 00, faks: +48 22 827 46 73, [www.kig.pl](http://www.kig.pl)

Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
KRS: 0000121136, REGON: 006210187, NIP: 526 000 17 08



W kilkunastu ostatnich miesiącach jedynie sporadycznie pojawiały się ujemne roczne dynamiki eksportu. Wynikały one raczej z innego niż przed rokiem sezonowego rozłożenia wysyłek, niż z negatywnych tendencji na rynku (co dawało efekt w postaci dużego rozchwiania rocznej dynamiki eksportu dla poszczególnych miesięcy). W najbliższych miesiącach oczekiwane są wzrosty.

Według danych Narodowego Banku Polskiego w pierwszych czterech miesiącach 2026 roku eksport wyniósł 119 560 mln EUR i okazał się o 3,4% większy niż w analogicznym okresie 2025 roku. Według sprawozdawczości prezentowanej przez Główny Urząd Statystyczny eksport wynosząc w okresie I - IV 2026 r. 125 900 mln EUR okazał się wyższy niż rok wcześniej o 2,9%.



W najbliższych miesiącach działać mogą czynniki które przeciwnie będą wpływać na naszą sprzedaż eksportową. Do niedawna obserwowane było postępujące „ocknięcie” gospodarcze u naszych głównych partnerów handlowych – gdzie poziom koniunktury jeszcze niedawno był bardzo niski (tu zwłaszcza wypada pamiętać o Niemczech naszym głównym partnerze handlowym). Owocowało ono zwiększaniem zamówień w naszym przemyśle. Jednak w związku z niepewnością związaną z wojną na bliskim wschodzie pula zamówień może się czasowo skurczyć. Wraz z narastaniem retoryki protekcjonistycznej oraz wzrostem ryzyka w zakresie łańcuchów dostaw mogą pojawić się u naszych producentów dodatkowe zlecenia od odbiorców europejskich. Wraz z postępowaniem reindustrializacji USA część naszych dostaw kierowanych do odbiorców ze starych krajów Unii (w zakresie dóbr o charakterze zaopatrzeniowym) zmniejszy się, ale być może znajdzie nowych odbiorców w Stanach. Powoli kończy się okres szybkiego wzmocnienia naszej waluty wobec euro - utrudniający naszym eksporterom ekspansję. Osłabienie dolara względem euro jest korzystne dla części naszych wytwórców – obniża bowiem koszt zaopatrzenia w surowce i komponenty (wyceniane w dolarach) przy niezmięniętej wycenie sprzedaży w euro. Niestety słabszy dolar to równoczesny wzrost presji konkurencyjnej ze

strony części dostawców (zwłaszcza tych z dalekiego wschodu), którzy swoje wyroby wyceniają w stosunku do dolara.

W średnioterminowej perspektywie oczekiwany jest w Europie i nie tylko - wzrost popytu związany ze wzmacnianiem obronności i odporności państw. Dla nas szczególne znaczenie będzie miał wzrost popytu na zwiększenie odporności. Wszak jest on generowany bardzo szeroko - nie tylko na poziomie administracji państw, ale również poszczególnych firm i gospodarstw domowych. W dodatku jest to popyt na bardzo wiele rodzajów wyrobów – a to zwiększa poziom zamówień dla naszej gospodarki.

| Zmiany eksportu                    | 2025  | 2026 (prog.) | 2027 (prog.) |
|------------------------------------|-------|--------------|--------------|
| Eksport ogółem                     | 3,7%  | 5,5%         | 6,5%         |
| Niemcy                             | 2,9%  | 4,0%         | 5,5%         |
| Pozostałe kraje strefy euro        | 5,1%  | 6,5%         | 6,6%         |
| Kraje UE nie będące w strefie euro | 6,5%  | 6,8%         | 7,5%         |
| Pozostałe kraje rozwinięte         | 3,9%  | 4,1%         | 7,1%         |
| Kraje Europy Środkowo - Wschodniej | -6,1% | 7,9%         | 7,0%         |
| Kraje rozwijające się              | 2,1%  | 4,8%         | 6,5%         |

Eksport w roku 2025 zwiększył się z 333,3 mld EUR w roku 2024 do 345,8 mld EUR tj. o 3,7%. Według naszych najnowszych szacunków eksport w roku 2026 może wzrosnąć do 364,8 mld EUR tj. o 5,5%, a w roku 2027 wzrosnąć o kolejne 6,5% i osiągnąć 388,6 mld EUR.

#### **Kontakt**

**Piotr Soroczyński**

tel. 22 630 97 24

kom. 502 503 272

e-mail: [psoroczynski@kig.pl](mailto:psoroczynski@kig.pl)