



Informacja prasowa

Warszawa, dnia 4 sierpnia 2026 r.

Eksport w czerwcu 2026 – prognoza Krajowej Izby Gospodarczej

Dostępne obecnie dane o stanie gospodarki realnej oraz opinie pozyskane od członków KIG pozwalają szacować, że eksport w czerwcu 2026 roku wyniósł 30 505 mln EUR. Okazał się więc o 0,8% wyższy niż w maju, w stosunku zaś do wielkości notowanych przed dwunastoma miesiącami zwiększył się o 7,0%. Wielkość eksportu w lipcu będzie, ze względów sezonowych, niższa od notowanej w czerwcu.

W czerwcu aktywność eksportowa zazwyczaj rośnie choć jedynie nieznacznie. Jest to po pierwsze odbicie po korekcie z maja, a czasem i kwietnia. Jednocześnie to moment, w którym część przedsiębiorców robi większe zakupy materiałów i komponentów, ale również towarów gotowych – by zgromadzić je na okres letni, gdy część producentów robi wakacyjne przestoje.

Dane z przemysłu i handlu hurtowego zdają się wskazywać, że i tym razem obowiązującym był scenariusz niewielkiego wzrostu aktywności eksportowej w czerwcu (po umiarkowanym spadku z maja i sporej korekcie z kwietnia). Wzrost sprzedaży z czerwca dobrze kontrastuje z asezonowym spadkiem sprzed roku. Roczna dynamika sprzedaży poprawiła się dzięki temu z 5,5% w maju do 7,0% w czerwcu.

W czerwcu wycena złotego wobec euro uległa osłabieniu w stosunku do notowanej w maju o 0,35% i wyniosła 4,2576. Równocześnie okazała się o 0,2% mocniejsza niż przed rokiem (w maju złoty był mocniejszy niż przed rokiem o 0,3%).

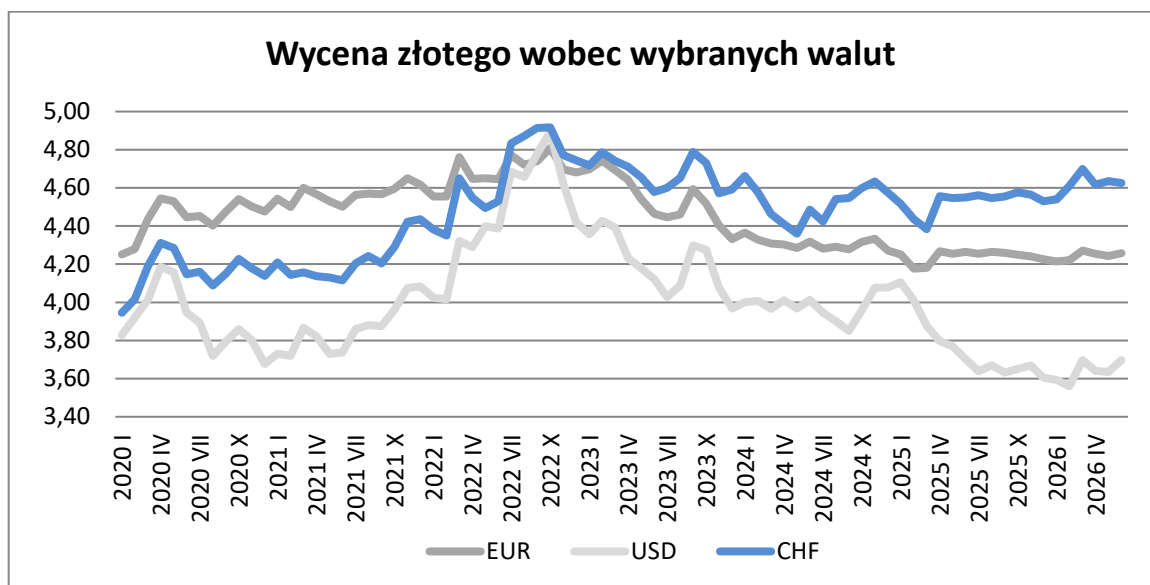
Podobną tendencję (choć w silniejszym wydaniu) obserwowano w przypadku notowań dolara. W czerwcu złoty osłabił się w stosunku do tej waluty o 1,70% do 3,6966. Czerwcowy

Krajowa Izba Gospodarcza

ul. Trębacka 4, 00-074 Warszawa, tel.: +48 22 630 96 00, faks: +48 22 827 46 73, www.kig.pl

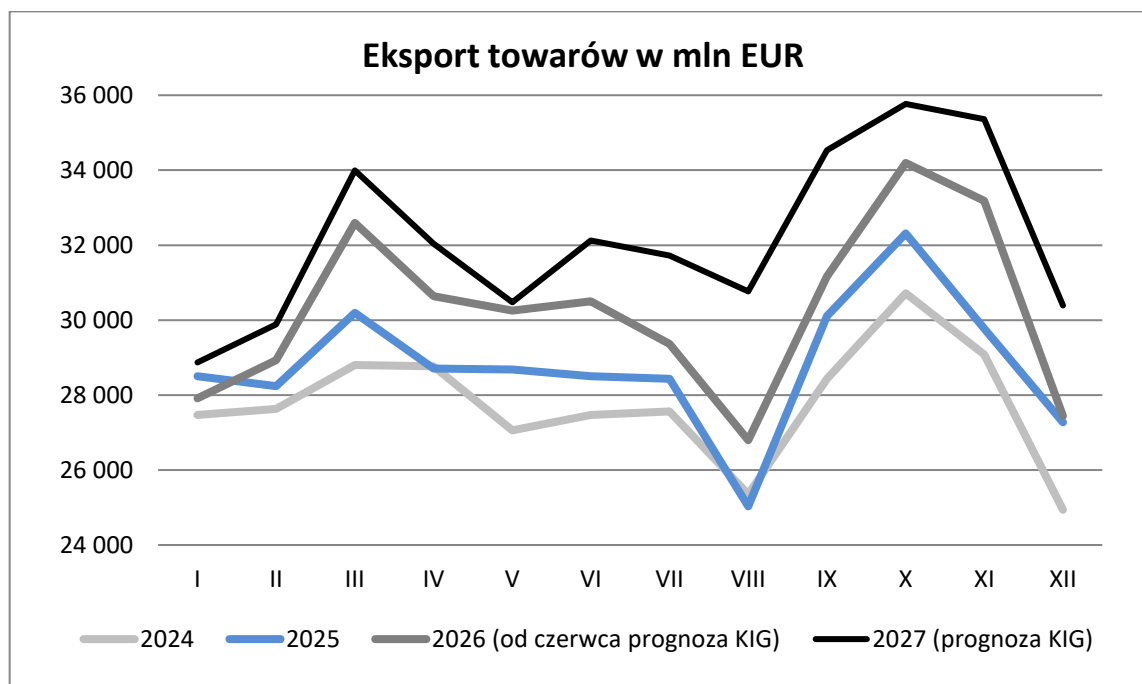
Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS: 0000121136, REGON: 006210187, NIP: 526 000 17 08

wycena okazała się jednocześnie o 0,2% mocniejsza od notowanej przed rokiem. W maju złoty wobec dolara był o 3,6% mocniejszy niż przed rokiem.



W kilkunastu ostatnich miesiącach jedynie sporadycznie pojawiały się ujemne roczne dynamiki eksportu. Wynikały one raczej z innego niż przed rokiem sezonowego rozłożenia wysyłek, niż z negatywnych tendencji na rynku (co dawało efekt w postaci dużego rozchwiania rocznej dynamiki eksportu dla poszczególnych miesięcy). W najbliższych miesiącach oczekiwane są wzrosty.

Według danych Narodowego Banku Polskiego w pierwszych pięciu miesiącach 2026 roku eksport wyniósł 150 317 mln EUR i okazał się o 4,1% większy niż w analogicznym okresie 2025 roku. Według sprawozdawczości prezentowanej przez Główny Urząd Statystyczny eksport wynosząc w okresie I - V 2026 r. 157 600 mln EUR okazał się wyższy niż rok wcześniej o 3,4%.



W najbliższych miesiącach działać mogą czynniki które przeciwnie będą wpływać na naszą sprzedaż eksportową. Do niedawna obserwowane było postępujące „ocknięcie” gospodarcze u naszych głównych partnerów handlowych – gdzie poziom koniunktury jeszcze niedawno był bardzo niski (tu zwłaszcza wypada pamiętać o Niemczech naszym głównym partnerze handlowym). Owocowało ono zwiększaniem zamówień w naszym przemyśle. Jednak w związku z niepewnością związaną z wojną na bliskim wschodzie pula zamówień może się czasowo skurczyć. Wraz z narastaniem retoryki protekcjonistycznej oraz wzrostem ryzyka w zakresie łańcuchów dostaw mogą pojawić się u naszych producentów dodatkowe zlecenia od odbiorców europejskich. Wraz z postępowaniem reindustrializacji USA część naszych dostaw kierowanych do odbiorców ze starych krajów Unii (w zakresie dóbr o charakterze zaopatrzeniowym) zmniejszy się, ale być może znajdzie nowych odbiorców w Stanach. Powoli kończy się okres szybkiego wzmocnienia naszej waluty wobec euro - utrudniający naszym eksporterom ekspansję. Osłabienie dolara względem euro jest korzystne dla części naszych wytwórców – obniża bowiem koszt zaopatrzenia w surowce i komponenty (wyceniane w dolarach) przy niezminionej wycenie sprzedaży w euro. Niestety słabszy dolar to równoczesny wzrost presji konkurencyjnej ze

strony części dostawców (zwłaszcza tych z dalekiego wschodu), którzy swoje wyroby wyceniają w stosunku do dolara.

W średnioterminowej perspektywie oczekiwany jest w Europie i nie tylko - wzrost popytu związany ze wzmacnianiem obronności i odporności państw. Dla nas szczególne znaczenie będzie miał wzrost popytu na zwiększenie odporności. Wszak jest on generowany bardzo szeroko - nie tylko na poziomie administracji państw, ale również poszczególnych firm i gospodarstw domowych. W dodatku jest to popyt na bardzo wiele rodzajów wyrobów – a to zwiększa poziom zamówień dla naszej gospodarki.

Zmiany eksportu	2025	2026 (prog.)	2027 (prog.)
Eksport ogółem	3,7%	5,0%	6,3%
Niemcy	2,9%	3,0%	5,0%
Pozostałe kraje strefy euro	5,1%	6,0%	6,4%
Kraje UE nie będące w strefie euro	6,5%	6,5%	7,2%
Pozostałe kraje rozwinięte	3,9%	4,1%	7,0%
Kraje Europy Środkowo - Wschodniej	-6,1%	7,9%	7,0%
Kraje rozwijające się	2,1%	4,8%	6,5%

Eksport w roku 2025 zwiększył się z 333,3 mld EUR w roku 2024 do 345,8 mld EUR tj. o 3,7%. Według naszych najnowszych szacunków eksport w roku 2026 może wzrosnąć do 363,0 mld EUR tj. o 5,0%, a w roku 2027 wzrosnąć o kolejne 6,3% i osiągnąć 385,9 mld EUR.

Kontakt

Piotr Soroczyński

tel. 22 630 97 24

kom. 502 503 272

e-mail: psoroczynski@kig.pl