KRAJOWA IZBA GOSPODARCZA

**Informacja prasowa**

Warszawa, dnia 3 listopada 2026 r.

# Eksport we wrześniu 2026 – prognoza Krajowej Izby Gospodarczej

**Dostępne obecnie dane o stanie gospodarki realnej oraz opinie pozyskane od członków KIG pozwalają szacować, że eksport we wrześniu 2026 roku wyniósł 33 337 mln EUR. Okazał się więc o 16,7% wyższy niż w sierpniu, w stosunku zaś do wielkości notowanych przed dwunastoma miesiącami zwiększył się o 10,0%. Wielkość eksportu w październiku będzie, ze względów sezonowych, wyższa od notowanej we wrześniu.**

We wrześniu aktywność eksportowa zazwyczaj bardzo mocno wzrasta. Jest to otwarcie aktywności na nowo – po okresie letnim, w którym część firm produkcyjnych na okres urlopów wstrzymuje produkcję. Wrzesień to też okres, w którym szczególnie intensyfikują się dostawy na rynek towarów kolekcji jesień – zima (i nie chodzi tu tylko o odzież i obuwie) oraz tych gromadzonych na okres świąt. Skala wzrostu wrześniowego istotnie zależy od głębokości letniej korekty, w nieco mniejszym stopniu tej z lipca, a w większym stopniu tej z sierpnia. Gdy w sierpniu korekta okazuje się głębsza, odbicie wrześniowe zazwyczaj prezentuje się okazalej.

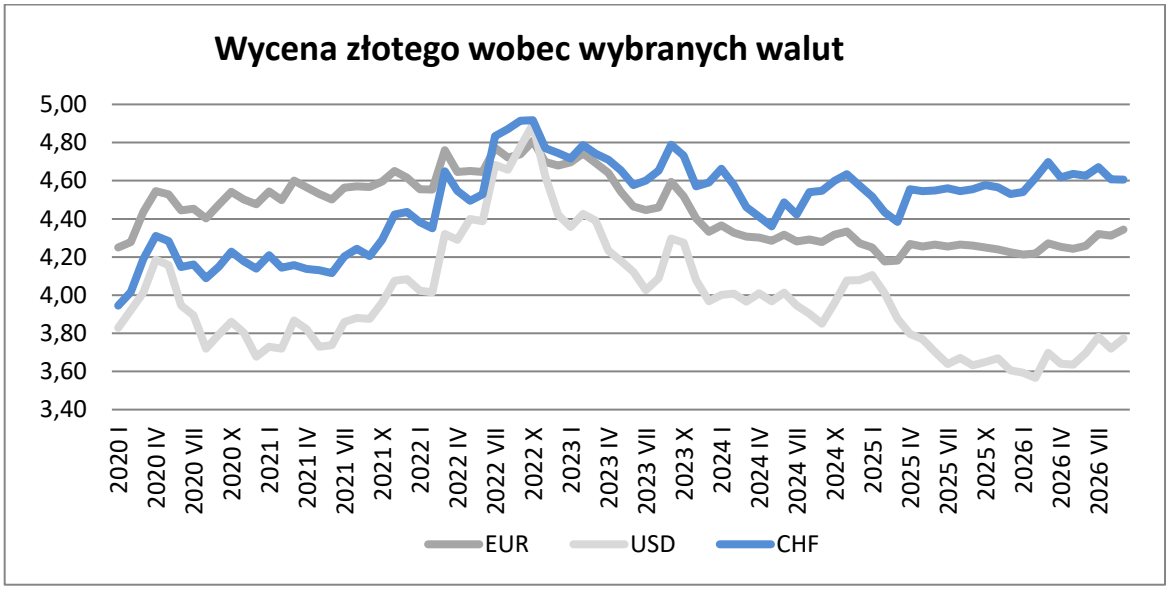
Dane z przemysłu i handlu hurtowego zdają się wskazywać, że tym razem obowiązującym był scenariusz płytszej od typowej korekty w sierpniu i mniejszego wzrostu we wrześniu. Roczna dynamika sprzedaży zmniejszyła się z 13,2% w sierpniu do 10,0% we wrześniu.

We wrześniu wycena złotego wobec euro uległa osłabieniu w stosunku do notowanej w sierpniu o 0,76% i wyniosła 4,3446. Równocześnie okazała się o 2,0% słabsza niż przed rokiem (w sierpniu złoty był słabszy niż przed rokiem o 1,1%).

**Krajowa Izba Gospodarcza**
ul. Trębacka 4, 00-074 Warszawa, tel.: +48 22 630 96 00, faks: +48 22 827 46 73, www.kig.pl

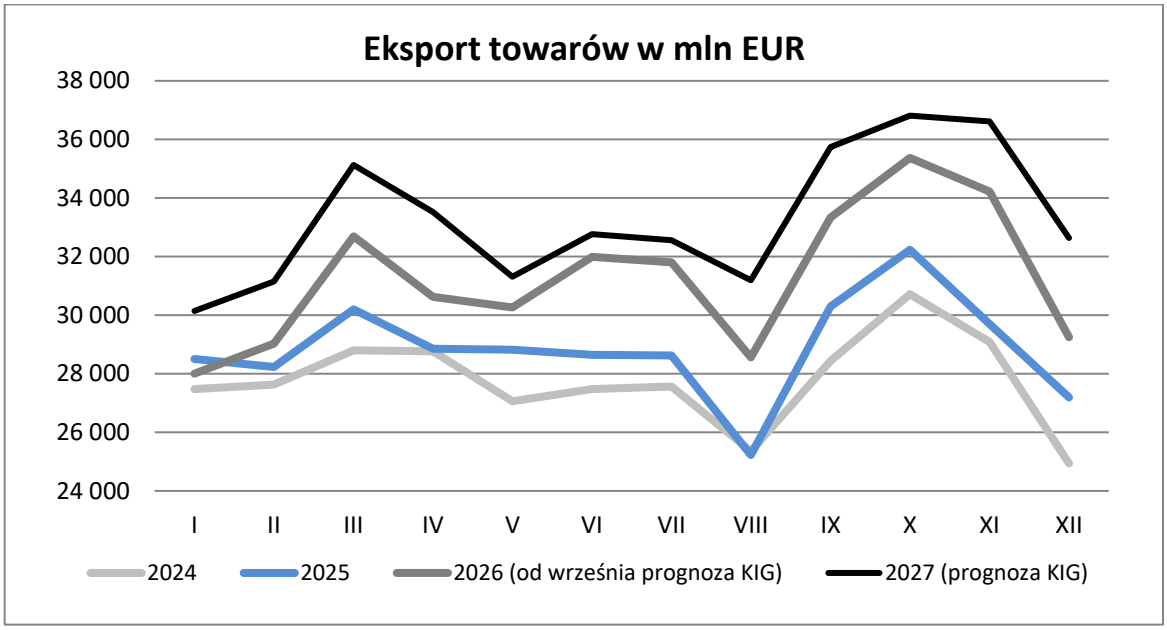
Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS: 0000121136, REGON: 006210187, NIP: 526 000 17 08

Podobną tendencję (choć w silniejszym wydaniu) obserwowano w przypadku notowań dolara. We wrześniu złoty osłabił się w stosunku do tej waluty o 1,43% do 3,7731. Wrześniowa wycena okazała się jednocześnie o 3,9% słabsza od notowanej przed rokiem. W sierpniu złoty wobec dolara był o 1,3% słabszy niż przed rokiem.




W kilkunastu ostatnich miesiącach jedynie sporadycznie pojawiały się ujemne roczne dynamiki eksportu. Wynikały one raczej z innego niż przed rokiem sezonowego rozłożenia wysyłek, niż z negatywnych tendencji na rynku (co dawało efekt w postaci dużego rozchwiana rocznej dynamiki eksportu dla poszczególnych miesięcy). W najbliższych miesiącach oczekiwane są wzrosty.

Według danych Narodowego Banku Polskiego w pierwszych ośmiu miesiącach 2026 roku eksport wyniósł 242 956 mln EUR i okazał się o 7,0% większy niż w analogicznym okresie 2025 roku. Według sprawozdawczości prezentowanej przez Główny Urząd Statystyczny eksport wynosząc w okresie I - VIII 2026 r. 257 300 mln EUR okazał się wyższy niż rok wcześniej o 6,7%.




W najbliższych miesiącach działać mogą czynniki które przeciwstawnie będą wpływać na dynamikę sprzedaży eksportowej. Obserwowane jest „ocknięcie" gospodarcze u naszych głównych partnerów handlowych – gdzie poziom koniunktury jeszcze niedawno był bardzo niski (tu zwłaszcza wypada pamiętać o Niemczech naszym głównym partnerze handlowym). Jego skutkiem jest zwiększanie zamówień w naszym przemyśle. Jednak w związku z niepewnością związaną z wojną na bliskim wschodzie pula zamówień może się czasowo kurczyć. Wraz z narastaniem retoryki protekcjonistycznej oraz wzrostem ryzyka w zakresie łańcuchów dostaw mogą pojawić się u naszych producentów dodatkowe zlecenia od odbiorców europejskich. Wraz z postępowaniem reindustrializacji USA część naszych dostaw kierowanych do odbiorców ze starych krajów Unii (w zakresie dóbr o charakterze zaopatrzeniowym) zmniejszy się, ale być może znajdzie nowych odbiorców w Stanach. Skończył się okres szybkiego wzmacniania naszej waluty wobec euro - utrudniający naszym eksporterom ekspansję. Notowane w ostatnich miesiącach wzmocnienie dolara względem euro jest niekorzystne dla części naszych wytwórców – zwiększa bowiem koszt zaopatrzenia w surowce i komponenty (wyceniane w dolarach) przy niezmienionej wycenie sprzedaży w euro. Szczęściem mocniejszy dolar to równoczesny spadek presji

konkurencyjnej ze strony części dostawców (zwłaszcza tych z dalekiego wschodu), którzy swoje wyroby wyceniają w stosunku do dolara.

W średnioterminowej perspektywie oczekiwany jest w Europie i nie tylko - wzrost popytu związany ze wzmacnianiem obronności i odporności państw. Eksport związany z obronnością nie jest u nas jeszcze bardzo duży w ujęciu kwotowym, ale wypada pamiętać, że jest zazwyczaj realizowany przy wyższych marżach i pozwala gospodarce budować umiejętność wytwarzania bardzo zaawansowanych wyrobów (również podwójnego przeznaczenia). Myśląc o poziomie całości obrotów eksportowych i możliwej do wypracowania ich dynamiki wypada pamiętać, że dla nas szczególne znaczenie będzie miał wzrost popytu związanego ze zwiększeniem odporności. Wszak jest on generowany bardzo szeroko - nie tylko na poziomie administracji państw, ale również poszczególnych firm i gospodarstw domowych. W dodatku jest to popyt na bardzo wiele rodzajów wyrobów – a to zwiększa poziom zamówień dla naszej gospodarki.

| Zmiany eksportu | 2025 | 2026 (prog.) | 2027 (prog.) |
|---|---|---|---|
| Eksport ogółem | 4,0% | 8,3% | 6,5% |
| Niemcy | 3,1% | 5,6% | 5,5% |
| Pozostałe kraje strefy euro | 5,3% | 9,5% | 6,1% |
| Kraje UE nie będące w strefie euro | 6,7% | 9,0% | 6,7% |
| Pozostałe kraje rozwinięte | 4,1% | 8,3% | 7,3% |
| Kraje Europy Środkowo - Wschodniej | -5,5% | 12,5% | 8,8% |
| Kraje rozwijające się | 2,5% | 8,1% | 7,8% |

Eksport w roku 2025 zwiększył się z 333,3 mld EUR w roku 2024 do 346,5 mld EUR tj. o 4,0%. Według naszych najnowszych szacunków eksport w roku 2026 może wzrosnąć do 375,1 mld EUR tj. o 8,3%, a w roku 2027 wzrosnąć o kolejne 6,5% i osiągnąć 399,6 mld EUR.

**Kontakt**
**Piotr Soroczyński**
tel. 22 630 97 24
kom. 502 503 272
e-mail: psoroczynski@kig.pl